



Факторинговая компания ФАКТОРинг ПРО

Member of



Facilitating Open Account – Receivables Finance

Основные показатели деятельности

Показатель	октябрь	Ноябрь	декабрь
Портфель, млн. руб.	59	72	70
Средняя эффективная ставка, % годовых без НДС	24	25	27
Средняя оборачиваемость портфеля, дни	60	60	60
Выручка, млн. руб.	1,2	1,1	1,6
Число сотрудников	3	3	4
Финансовый результат ФК (Чистая прибыль), млн. руб.	0,6	0,5	0,7

Инфраструктура бизнеса

- Опытная команда специалистов
- Специализированное ПО
- Широкий продуктовый ряд
- Методологическая база
- Клиентская база
- Налаженные каналы продаж
- Опыт выстраивания кросс-продаж с банками

Продуктовый ряд и конкурентные преимущества

Продуктовый ряд

- Факторинг с регрессом (риск на Поставщика)
- Реверсивный факторинг (риск на Покупателя)
- Конфиденциальный факторинг (без уведомления Дебитора)
- Управление дебиторской задолженностью (без финансирования)
- Международный факторинг (индивидуально)
- Закупочный факторинг
- Финансирование под выручку от кредитных карт

Конкурентные преимущества

- Индивидуальный подход к каждому Клиенту
- Рассматриваем всех дебиторов (не только ТОП)
- Ускоренная процедура в отношении ТОП-дебиторов (реверсивный факторинг)
- Гибкие и понятные тарифы
- Высокая скорость принятия решения
- Современные технологии и сервис (электронный документооборот)
- Простой пакет документов

Условия продукта «Факторинг»

Параметр	Значение параметра
Сумма лимита финансирования	Минимальный размер лимита на Клиента – 2 000 000 руб.
Срок финансирования	Максимальный срок отсрочки платежа – 120 дней.
Процент финансирования денежных требований	устанавливается индивидуально по каждой связке «клиент-дебитор» в диапазоне до 95% и зависит от рейтинга клиента и дебитора и средней суммы вычетов за период.
Стоимость	<ul style="list-style-type: none">• Комиссия за финансирование – в % годовых;• Комиссия за факторинговое обслуживание – в % от суммы уступленной ДЗ;• Комиссия за обработку документов.
Залог	Не требуется

Целевые показатели

- доходность портфеля не менее 24% годовых;
- процентные\ Комиссионные доходы – 70\30%;
- средняя оборачиваемость портфеля не более 2 мес, максимальная – 3 мес.

Команда

Команда сформирована из специалистов,
имеющих большой опыт работы на рынке факторинга

ПОКАМЕСТОВ ИЛЬЯ

Генеральный директор

К.э.н. , MBA



Опыт работы в факторинге более 20 лет, работал в НФК (Уралсиб - пионер рынка факторинга в РФ), группе Societe Generale (первая международная ФК в РФ), ВТБ, БинБанк.

Развивал «с нуля» факторинговый бизнес в группе Societe Generale, ВТБ.

Член Образовательного комитета IFG. Автор многочисленных семинаров, книг и статей по факторингу.

В 2015 успешно прошел международную сертификацию в области финансирования международной торговли University of Malta/International Factors Group.

Доцент Департамента Банков и Финансовых рынков Финансового Университета при Правительстве РФ.

ЛЕДНЕВ МИХАИЛ

Коммерческий директор

В факторинге с 2007 года,
ранее работал в БСЖВ, ВТБ,
ФК ПОЛИТЕКС (Группа БинБанка).

Прошел обучение в Академии Факторинга
International Factors Group.

